

## مليار درهم التجارة الإلكترونية في دبي 2022 100



### «دبي»: «الخليج» •

أكد حمد بوعميم، مدير عام غرفة تجارة وصناعة دبي، أن «جائحة كورونا» شكلت فرصة لتجار التجزئة لتغيير نماذج أعمالهم وتكييفها مع الواقع الجديد، وتسريع التحول الرقمي وإيجاد طرق جديدة للابتكار والتواصل مع المستهلك والعميل. وأشار بوعميم خلال كلمته الافتتاحية في الدورة الثانية لقمة التجزئة التي افتتحت أعمالها، هذا الأسبوع، افتراضياً بالتعاون مع «غرفة دبي»، و«ميدان ون»، إلى أن قطاع التجزئة الإلكتروني أثبت أنه ركيزة أساسية في مستقبل تجارة التجزئة العالمية، مشيراً إلى توقعات من «يورومونيتور» بأن ينمو قطاع تجارة التجزئة الإلكترونية في دول مجلس التعاون الخليجي لتصل قيمته إلى 50 مليار دولار في عام 2025، مقارنة بـ24 مليار دولار في عام 2020. ولفت بوعميم إلى توقعات بنمو مبيعات تجارة التجزئة الإلكترونية في دبي بنسبة 23% لتبلغ 27 مليار دولار (حوالي 100 مليار درهم) في عام 2022، بتأثير من تغير عادات الشراء والاستهلاك التي سببها فيروس «كوفيد-19»، والتحول الرقمي الهائل في جميع الخدمات بالإمارة، ما سيفتح آفاق النمو واسعة أمام تجار التجزئة من الشركات الناشئة والصغيرة التي اختارت دبي مركزاً لعملياتها في المنطقة.

بوعميم: 2021 يحمل مؤشرات إيجابية لقطاع التجزئة

وتوقع بوعميم أن يحمل عام 2021 مؤشرات إيجابية بالنسبة لقطاع التجزئة، خصوصاً مع استمرار حملات التطعيم التي تعتبر أساسية لتحقيق التعافي الاقتصادي، وإعادة صياغة مستقبل الاقتصاد العالمي، والارتقاء بتنافسية قطاع التجزئة بشقيه التقليدي والإلكتروني، في ضوء المتغيرات الاستهلاكية والسلوكية في قطاع التجزئة. وأشار مدير عام غرفة تجارة وصناعة دبي إلى أن قواعد اللعبة في قطاع التجزئة قد تغيرت، وحث الوقت ليوكب تجار التجزئة في الدولة والعالم المتغيرات المتسارعة، ويعتمدوا التحول الرقمي في خدماتهم والابتكار في تعزيز ثقة المستهلك كي يحافظوا على تنافسيتهم في سوق العمل. وأكد بوعميم أن دعم غرفة دبي لقمة التجزئة يأتي ضمن جهودها لاستقطاب الفعاليات العالمية إلى الإمارة، والترويج لدبي كوجهة عالمية مفضلة لتجار التجزئة، مؤكداً أن دبي تتمتع بمزايا تنافسية عدة تجعلها القلب النابض لتجارة التجزئة في العالم، مشيراً إلى أن زيادة عدد السكان وارتفاع الرغبة الاستهلاكية وقطاع السياحة الواعد واقتراب موعد معرض إكسبو 2020 دبي، عوامل تعزز سوق التجزئة بالإمارة وقدرتها على استقطاب لاعبين أساسيين من تجار التجزئة العالميين.

على تجار التجزئة مواكبة المتغيرات المتسارعة

وناقشت الدورة الثانية من قمة التجزئة التي نظمت افتراضياً يومي 9 و10 مارس/ آذار بمشاركة أكثر من 1000 مشارك تحت عنوان «المستقبل المرن والجديد لقطاع التجزئة»، الوضع الطبيعي الجديد في التفاعل والتواصل مع العملاء والمستهلكين وكيفية تسريع التعافي في القطاع بعد «جائحة كورونا» وتفشي فيروس «كوفيد-19». وشملت قمة التجزئة أكثر من 30 جلسة نقاشية افتراضية ناقشت مواضيع هامة، منها التجزئة في الشرق الأوسط: مرحلة جديدة أو تجربة جديدة، وبرز الكماليات في فترة الأزمة، والتعاون مقارنة بالتنافس في قطاع التجزئة، وكيف غيرت جائحة كورونا مفهوم ولاء المستهلك، والتوسع الدولي للتجزئة، وتطوير متاجر المستقبل، وعصر التجزئة الجديد للمشاريع الناشئة، ومنظومة مستقبل التجزئة، والدروس المستفادة من الأسواق الآسيوية وغيرها الكثير.



وشارك في القمة عدد من الأسماء المرموقة واللامعة في قطاع التجزئة العالمي، ومنها: راديك جيلينيك، الرئيس والرئيس التنفيذي لمرسيدس بنز إيطاليا، وفيرناندو ماكادو، الرئيس التنفيذي للتسويق، بيرجر كينج، وكريس دايفيز، الرئيس التنفيذي للتسويق، ونائب رئيس أول التجارة في نيو بالانس، وتيري أندريتا، الرئيس التنفيذي لمالبيري، وشيا هوانج، المؤسس الشريك والرئيس التنفيذي لـ«بوكسد»، ومنى قطان، مؤسس، هدى بيوتي، ورونالدو مشحور، الرئيس التنفيذي والمؤسس المشارك لسوق دوت كوم ونائب رئيس أمازون في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، ومارسيلا وارتنبيرج، الرئيس التنفيذي لـ«بيه بيه جينز لندن»، وسليم شدياق، الرئيس التنفيذي للازوردي، جيريمي هودورا، المؤسس والرئيس التنفيذي المشترك لجوميا، ومارك جونسون، الرئيس العالمي لمولتون براون.

"حقوق النشر محفوظة" لصحيفة الخليج. © 2024.